

深圳市科信通信技术股份有限公司 2020 年年度报告摘要

一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

除下列董事外，其他董事亲自出席了审议本次年报的董事会会议

未亲自出席董事姓名	未亲自出席董事职务	未亲自出席会议原因	被委托人姓名
-----------	-----------	-----------	--------

立信会计师事务所（特殊普通合伙）对本年度公司财务报告的审计意见为：标准的无保留意见。

本报告期会计师事务所变更情况：公司本年度会计师事务所由变更为立信会计师事务所（特殊普通合伙）。

非标准审计意见提示

适用 不适用

董事会审议的报告期普通股利润分配预案或公积金转增股本预案

适用 不适用

公司经本次董事会审议通过的普通股利润分配预案为：以 208,000,000 为基数，向全体股东每 10 股派发现金红利 0 元（含税），送红股 0 股（含税），以资本公积金向全体股东每 10 股转增 0 股。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

适用 不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	科信技术	股票代码	300565
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	杨亚坤	朱斯佳	
办公地址	深圳市龙岗区宝龙街道新能源一路科信科技大厦	深圳市龙岗区宝龙街道新能源一路科信科技大厦	
传真	0755-29895093	0755-29895093	

电话	0755-29893456-81300	0755-29893456-81300
电子信箱	ir@szkexin.com.cn	ir@szkexin.com.cn

2、报告期主要业务或产品简介

深圳市科信通信技术股份有限公司（以下简称“公司”）是一家通信网络能源解决方案提供商，公司上市后，经过三年的产品与市场的双转型，技术路线布局基本完成，通过垂直整合产业链研发投入和跨境并购，产品价值实现了10倍以上的提升，成为国内少数同时具备电池系统、电源系统等网络能源核心软硬件自主研发和生产的企业，可以给通信基站、数据中心、工商业等场景提供“一站式”的网络能源解决方案。

通信网络能源是一个复杂的一体化的系统，需要对通信行业场景应用有深入的理解并利用的积累行业数据进行场景设计和场景融合定义，以保证系统的稳定性。公司通过在电源、电池、散热、机柜、物联网等细分领域的持续研发投入，构筑产品竞争优势，形成了四大产品解决方案：光通信网络解决方案、通信网络能源解决方案、数据中心解决方案和物联网解决方案。其中，**光通信网络解决方案**为客户提供传输网、接入网和无线网的光纤物理连接产品、模块和器件，实现全光通信网络的高效覆盖。**通信网络能源解决方案**为客户建设通信机房、基站提供电源分配、转换、管理设备及末端站址的物理空间承载设施，为客户构建安全、高效、绿色的通信网络。**数据中心解决方案**为客户提供从核心数据节点到边缘数据节点的多场景条件下的数据中心能源建设产品，帮助客户构建高效、低耗的数据云。**物联网解决方案**为客户提供通信局、站、井等固定资产设施的物联网化产品和管理系统，提升设施管理的智能化，公司利用在物联网解决方案的技术积累，在通信网络能源解决方案和数据中心解决方案上叠加远程管理和大数据服务，形成智慧能源解决方案，提升客户的经营管理价值。



图：公司四大产品解决方案

1、经营模式

(1)销售模式

公司目前主要客户为我国三大通信运营商和中国铁塔公司、爱立信、诺基亚。公司对国内客户的收入均通过招投标方式产生。公司经营业绩受客户资本开支及国家政策影响明显。同时，因招投标定价和定制化的业务特点，使得产品价格受具体招投标竞争情况的影响较大。

公司对爱立信、诺基亚等客户的收入通过项目研发合作的方式产生，客户通过发出RFI、RFQ等技术问询文件，审核合作对象的技术及交付能力，确定项目长期合作伙伴，根据网络建设需求持续下发订单，直至产品生命周期结束。

(2)采购模式

公司采购模式以《供应商评估及管理控制程序》、《二级供应商管理办法》、《供应商开发流程》、《供应商考核流程》、《采购控制程序》、《订单备货及季度预测管理规定》、《安全库存及请购控制原则》等一系列采购管理办法为基础，综合考虑原材料类型及供应商评价等因素而制定采购计划。公司采购工作由供管部、计划部、行政部共同负责。供管部根据计划部提供的订单情况、既有库存情况开发供应商，同计划部、行政部对接，由专门的采购负责人具体落实采购工作及跟踪处理订单。

(3)生产模式

公司生产主要由公司生产部、全资子公司惠州源科以及外协厂商负责，公司产品的关键零部件及重要工序自行生产，部分工序委托加工。

3、主要的业绩驱动因素

随着5G基站的大规模建设，现有的基站建网方式已显现出一些如基站选址困难、建站成本高、基站资源利用率低、设备运行能耗高、散热问题突出、机房空间不足、维护工作量大等问题。公司的产品研发针对5G网络建设的核心痛点需求，解决当前网络建设过程中的关键问题，多维度、多场景、系统化的推出相应的产品和解决方案。主要特点有：

(1) 高集成性。方案和产品集成承载系统、电源系统、备电系统（磷酸铁锂电池）、智能管理系统，在公司完成多系统的联调，让客户实现网络建设的“即插即用”。

(2) 高节能性。公司方案和产品关注5G的高能耗控制，“IEC系列产品”从采用“近端制冷技术”、“高能量密度电池技术”等多项新技术到结合新型材料的应用，其综合PUE与传统建设方案相比，综合能耗降低30%。

(3) 高效建设性。公司方案和产品的高效集成性，促使网络建设周期大大缩减，单站建站时间由原来的2-3个月，可缩短到2个星期，为5G网络的快速部署提供了可行之路。

得益于新基建大背景下5G和数据中心大规模建设，公司无线网络能源产品和数据中心产品在新基建建设周期有着较高的景气度。

同时，通信网络能源经历了近二十年的发展，相关领域出现技术更新和迭代机遇，包括通信电源高密及高效发展、通信电池“锂进铅退”、网络维护集中化和智能化，公司抓住这些机遇，提前进行研发投入和产品布局，实现通信网络能源市场的弯道超车。

4、报告期内公司所属行业的发展阶段、周期性特点以及公司所处的行业地位

(1) 通信行业的发展阶段

通信行业是一个高投入、高竞争和国际化的行业。三大通信运营商及铁塔公司的投资方向、投资结构及投资方式等的变化，会影响到行业市场规模。2021年是5G建设持续发力，实现规模化建设的关键一年，预计将在2020年基础上新建60万以上的5G基站，投资合计近2,000亿元。其中移动和广电将合作建设700M 5G网络，建设基站40万个，实现5G网络广域覆盖。

全球5G网络规模建设也将在2021年启动，美国、日本、欧洲等发达国家将成为海外5G建设的主要力量，预计投资将超过千亿美元。欧洲主要国家的5G频谱已在近期完成拍卖，预计在2021年启动建设。

(2) 公司所处的行业地位

通信设备下游客户较为集中，主要为电信运营商、ICT设备商及网络集成商，该等下游客户对供应商严格的认证、持续提升的准入门槛，对本行业起到一定的优胜劣汰作用。运营商采购政策调整后，市场进入重新洗牌期，规模小的供应商在行业整合过程中面临缩小份额或逐步淘汰。一方面，市场集中度的逐渐提高，给公司带来进一步拓展市场的机会。另一方面，公司对标全球前三的网络能源解决方案厂家，在5G网络基础设施解决方案中，公司通过近几年的技术储备和研发，在快速建站能力、提升机房使用率、热管理能力、节能降耗等方面都处于领先地位；且公司目前已经同时是爱立信和诺基亚的全球供应商，国际市场卡位优势明显。

随着5G建设的不断推进，全球范围内对5G通信网络基站的建设需求和数据中心的需求将不断加大，对此，公司将积极强化业务拓展、增加新产品研发及交付力度、合理进行产业布局，始终以客户为中心，聚焦解决客户的真实痛点，拓展国内外市场，增强公司的盈利能力。

3、主要会计数据和财务指标

(1) 近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

是 否

单位：元

	2020 年	2019 年	本年比上年增减	2018 年
营业收入	789,786,591.74	339,068,492.60	132.93%	542,620,179.53
归属于上市公司股东的净利润	12,424,262.87	-82,028,059.48	115.15%	16,702,529.06
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	-4,287,818.05	-85,387,715.52	94.98%	8,193,617.00
经营活动产生的现金流量净额	-30,883,531.17	-18,328,378.53	-68.50%	18,386,294.18
基本每股收益（元/股）	0.06	-0.39	115.38%	0.08
稀释每股收益（元/股）	0.06	-0.39	115.38%	0.08
加权平均净资产收益率	1.85%	-11.57%	13.42%	2.26%
	2020 年末	2019 年末	本年末比上年末增减	2018 年末
资产总额	1,317,998,306.23	955,266,918.05	37.97%	1,022,469,640.54
归属于上市公司股东的净资产	678,789,757.64	667,382,827.20	1.71%	738,888,053.94

(2) 分季度主要会计数据

单位：元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	71,829,758.81	180,335,463.46	259,656,573.39	277,964,796.08
归属于上市公司股东的净利润	-11,020,016.17	6,196,318.95	7,999,941.89	9,248,018.20
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	-21,830,825.39	3,191,472.24	6,196,879.72	8,154,655.38
经营活动产生的现金流量净额	-69,260,691.22	-21,342,483.59	-17,619,622.95	77,339,266.59

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

是 否

4、股本及股东情况

(1) 普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

报告期末普通股股东总	18,072	年度报告披露日前一个	16,233	报告期末表决权恢复的	0	年度报告披露日前一个	0
------------	--------	------------	--------	------------	---	------------	---

数		月末普通股 股东总数		优先股股东 总数		月末表决权 恢复的优先 股股东总数	
前 10 名股东持股情况							
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份 数量	质押或冻结情况		
					股份状态	数量	
陈登志	境内自然人	12.63%	26,277,420	19,708,065		0	
张锋峰	境内自然人	10.08%	20,958,927	20,958,927	质押	13,433,032	
云南众恒兴 企业管理有 限公司	境内非国 有法人	7.15%	14,880,290		质押	9,810,000	
曾宪琦	境内自然 人	6.92%	14,395,337	14,097,816	质押	4,350,000	
唐建安	境内自然 人	4.13%	8,594,680		质押	6,390,000	
花育东	境内自然 人	3.77%	7,835,644		质押	5,500,000	
吴晓斌	境内自然 人	3.51%	7,298,716			0	
上海通怡投 资管理有限 公司-通怡 梧桐 18 号私 募证券投资 基金	其他	1.90%	3,954,000			0	
中国建设银 行股份有限 公司-信达 澳银新能源 产业股票型 证券投资基 金	其他	1.84%	3,820,679			0	
赵英姿	境内自然 人	1.69%	3,508,332			0	

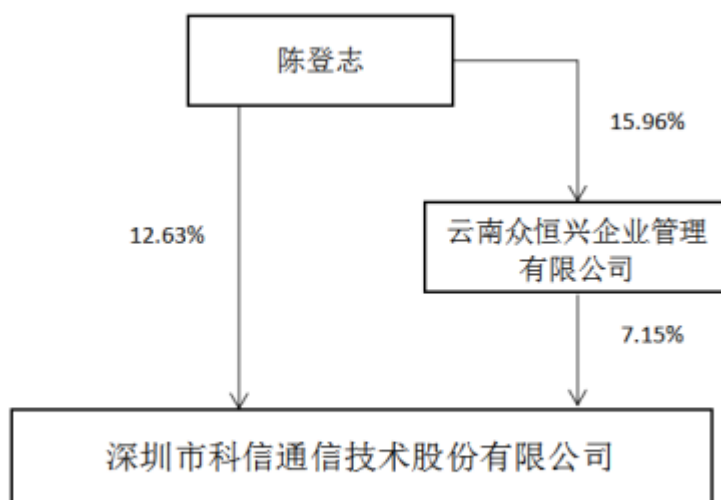
上述股东关联关系或一致行动的说明	上述股东无关联关系、无一致行动关系。
------------------	--------------------

(2) 公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

适用 不适用

公司报告期无优先股股东持股情况。

(3) 以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



5、公司债券情况

公司是否存在公开发行并在证券交易所上市，且在年度报告批准报出日未到期或到期未能全额兑付的公司债券
否

三、经营情况讨论与分析

1、报告期经营情况简介

公司作为通信网络能源解决方案和服务提供商，致力于为通信网络运营商提供5G场景下的通信网络能源建设方案，5G、数据中心两大新基建板块给公司带来了显著的行业机遇。过去3年的产品转型、5年的全球化市场战略布局，助力公司2020年业绩实现了倍速增长。

报告期内，公司实现营业收入78,978.66万元，较上年同期上升132.93%，实现归属于上市公司股东的净利润1,242.43万元，较上年实现扭亏为盈，扣除非经常性损益后公司的净利润为-428.78万元。报告期的营业收入、净利润变动原因如下：

1、在全球新冠疫情的不利环境下，公司积极把握国内5G新基建的历史机遇及国际客户资源优势，拓展国内外市场，报

告期内，公司国内、国际订单持续增加；受益于公司产品价值的提升和客户认可度的提高，公司盈利能力逐步改善。

2、为提高核心竞争力，夯实市场和研发基础，提升企业综合实力，公司持续进行研发投入和市场投入，同时为增加产能，公司新建惠阳产业园项目，导致本报告期费用有所增加。

3、受欧洲新冠疫情影响，公司海外子公司项目的拓展及实施均有所延后，导致该子公司业绩未达预期，从而对本报告期业绩造成了一定的影响。

公司将继续聚焦行业、聚焦经营、坚定战略方向、加强战略管控，保障战略落地。报告期内，公司主要工作如下：

1、技术研发方面

公司持续加大技术研发投入，在做好营销支撑的同时，结合公司的发展战略和规划，积极提升公司的综合研发能力及基础技术能力建设。

5G基站单个基站的用电功率达到4G时代的3~5倍。由此带来了基站供电不足、备电设备占空间大、设备局部高温宕机等问题。公司深入研究5G规模建设过程中可能出现的场景及使用需求，推出“IEC系列”5G C-RAN智能模块全场景、全系列解决方案，解决客户机房局部高温、供电不足、备电电池体积重量大等一系列问题，产品得到客户的高度认可，中国联通、中国电信、中国移动先后进行了此类产品的集中采购招标。

公司始终聚焦于客户使用场景及网络架构场景，持续对产品解决方案优化升级以及核心技术的迭代演进，在方案架构、制冷能力、供配电能力、储能能力等方面均对标第一梯队。

公司在成都东部新区云网一体化机房项目中部署了一套包含5G网络、边缘计算于一体的机房能源解决方案。该解决方案创造性的将云、网设备融合在一套解决方案，实现交直流电的混供，一个集装箱即可实现5G网络和“云平台”的部署。达到了智能运维，高效节能，后期运营成本可节约30%以上。该“5G+MEC”解决方案，内部设备均是模块化集成，并在出厂前完成联调，2周内可实现业务开通，整体交付周期较传统建设模式缩短80%。

在核心部件研发方面，公司加大研发资源投入，研究磷酸铁锂电池和高效模块化电源在网络能源领域的应用，公司自研的磷酸铁锂电池储能系统获得了泰尔认证检测报告，国内已开始批量供货，国外正在和客户做前期的研发测试。

2、市场营销方面

公司坚持“国内市场为基础、国际国内同发展”的营销策略，有计划、分步骤地持续推动公司国际化进程。国内市场方面，优化现有市场布局，加大市场需求旺盛地区的资源投入，收紧非战略项目，提升资源的有效产出。巩固重点市场的渗入深度，贴合客户痛点，加强从线索到订单的销售过程管理，提升线索发现能力、项目管理能力和解决方案销售能力，快速提升从单产品销售向解决方案销售的能力。

国际化是公司的必由之路，全球5G网络规模建设预计将在2021年启动，美国、日本、欧洲等国家将成为海外5G建设的主要力量，预计投资将超过千亿美元。欧洲主要国家的5G频谱已在近期完成拍卖，预计在2021年启动建设，5G建设在全球将有5年以上的高速增长周期，公司目前已经同时是爱立信和诺基亚的全球供应商，国际市场卡位优势明显。全球网络建设的长期投资，可以化解国内运营商的投资周期给公司带来的经营风险。借助全球化大客户资源的卡位优势，公司正在拓展国际业务的生态圈建设，在国际化的道路上，公司将考虑合资建厂等机会，并在全球范围内寻找合适的投资并购机会。

3、产品交付方面

目前公司产品已从无源产品转型到有源产品，为打造长期、稳定、可靠、有竞争力的供应链能力，公司始终秉持“以客户为中心”的导向，快速响应客户需求，致力于质量、成本、效率、柔性、敏捷、集成，打造具有综合竞争优势及公司特色的卓越供应链，构建集成交付能力，积极开拓供方资源，统筹交付界面，提高交付质量，降低交付成本。主要为：

精益管理：以三化手段（表格化、可视化、信息化）推进四化目标（流程化、规范化、标准化、自动化）的实现，全方位持续推动精益变革。通过推进7S管理、全面质量管理TQM、全面可视化管理TVM、全面生产维护TPM、品管圈QCC、安全生产管理等先进的管理手段，不断提升高端产品制造能力。

智能制造工厂：在获得“国家级两化融合贯标单位”和“中国智能生产杰出应用奖”的基础上，深化“两化融合”（工

业化、信息化)体系的应用,推动生产和检测设备的自动化技术改造和信息化系统建设,通过条码识别技术和在线采集设备,使生产要素(人、机、料、法、环、测)得到全面控制,通过信息化系统使生产过程各环节透明可视,通过持续改善培育精益氛围,弘扬工匠精神,通过数字化手段实现智能制造,打造“透明工厂”。贯彻质量管理体系落地执行,导入先进的质量管理工具,建设专业的质量管理队伍,建立质量管理体系和全面质量管理数据库。通过生产过程全面条码化,建立双向的质量追溯体系,实现“质量可靠、过程可控、结果可溯”的质量管理目标。

全球供应链布局:已经建设中国(深圳、惠州、苏州)、芬兰等全球制造交付和物流中心,目前正在筹建泰国交付中心、以打造国际化的制造交付和服务能力,开拓全球优质供方资源并与其结成战略合作伙伴。通过强化管理提升效率、降低成本、提高质量,缩短交期,为全球客户提供一流的产品和高效的交付服务。

4、人力资源管理方面

报告期内,公司继续加强规范运作与内部控制,推进信息化和数字化建设,促进业务发展、推动精益化运营,提高组织协同效率。持续深化基于“价值创造,价值评价,价值分配”的人力资源管理方针,根据报告期内业务发展对人力资源的需求,优化岗位价值测量、任职资格认证、工作绩效管理的评价标准。坚持以绩效结果为导向的价值评价,坚持以奋斗者为本的分配原则,根据价值评价结果进行价值分配,让真正做出贡献的员工获得更多的回报。报告期内,公司成功实施员工持股计划,彰显了骨干团队对公司未来发展的信心,同时也激发了团队持续奋斗的新动力。

5、财务与资本管理方面

公司于2020年向特定对象发行股票,发行数量不超过4,160.00万股,拟募集资金总额不超过42,099.20万元,本次发行对象为公司董事长、实际控制人陈登志先生。本次发行股票所募资金将用于“5G通信高效能源研发与产业化项目”和补充流动资金,有助于公司提高综合服务能力,在未来信息基础设施建设浪潮中把握先机、获取更大的市场份额。本次增发也优化了公司股权结构,彰显了大股东对公司未来战略的雄心和未来发展的信心。

截至报告期末,公司资产负债率为48.50%,主要是因为公司新建惠州产业园项目和公司业务订单持续增加等融资需求加大,资产负债结构继续保持在较低风险的水平。公司将及时根据发展的需要规划融资渠道和规模,采取多样化融资策略,合理使用财务杠杆,有效控制融资成本,优化财务资源配置,加强财务风险防范。在做实内生业务的基础上谨慎开展收购兼并、风险投资等外延式投资。

2、报告期内主营业务是否存在重大变化

是 否

3、占公司主营业务收入或主营业务利润 10%以上的产品情况

适用 不适用

单位:元

产品名称	营业收入	营业利润	毛利率	营业收入比上年同期增减	营业利润比上年同期增减	毛利率比上年同期增减
无线网络能源产品	640,698,250.29	469,988,675.51	26.64%	194.84%	164.53%	8.40%
数据中心产品	78,814,717.38	47,647,115.65	39.55%	126.12%	106.46%	5.76%
固定及传输网	65,869,373.48	49,317,244.39	25.13%	-17.68%	-20.01%	2.18%

络产品						
其他产品	4,404,250.59	3,092,403.12	29.79%	-36.06%	-37.76%	1.92%

4、是否存在需要特别关注的经营季节性或周期性特征

是 否

5、报告期内营业收入、营业成本、归属于上市公司普通股股东的净利润总额或者构成较前一报告期发生重大变化的说明

适用 不适用

报告期内，公司实现营业收入78,978.66万元，较上年同期上升132.93%，实现归属于上市公司股东的净利润1,242.43万元，较上年实现扭亏为盈，扣除非经常性损益后公司的净利润为-428.78万元。报告期的营业收入、净利润变动原因如下：

1、在全球新冠疫情的不利环境下，公司积极把握国内5G新基建的历史机遇及国际客户资源优势，拓展国内外市场，报告期内，公司国内、国际订单持续增加；受益于公司产品价值的提升和客户认可度的提高，公司盈利能力逐步改善。

2、为提高核心竞争力，夯实市场和研发基础，提升企业综合实力，公司持续进行研发投入和市场投入，同时为增加产能，公司新建惠阳产业园项目，导致本报告期费用有所增加。

3、受欧洲新冠疫情影响，公司海外子公司项目的拓展及实施均有所延后，导致该子公司业绩未达预期，从而对本报告期业绩造成了一定的影响。

6、面临退市情况

适用 不适用

7、涉及财务报告的相关事项

(1) 与上年度财务报告相比，会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况说明

适用 不适用

(1) 执行《企业会计准则第 14 号——收入》(2017 年修订)(以下简称“新收入准则”)

财政部于 2017 年度修订了《企业会计准则第 14 号——收入》。修订后的准则规定，首次执行该准则应当根据累积影响数调整当年年初留存收益及财务报表其他相关项目金额，对可比期间信息不予调整。

本公司自 2020 年 1 月 1 日起执行新收入准则。根据准则的规定，本公司仅对在首次执行日尚未完成的合同的累积影响数调整 2020 年年初留存收益以及财务报表其他相关项目金额，比较财务报表不做调整。执行该准则对本公司不产生重大影响。

会计政策变更的内容和原因	审批程序	受影响的报表项目	对 2020 年 1 月 1 日余额的影响金额	
			合并	母公司
(1) 资产负债表中“预收款项”重分类到“合同负债”	董事会	预收款项	-1,077,915.76	无影响
		合同负债	1,007,595.42	无影响

列示；比较数据不调整。		其他流动负 债	70,320.34	无影响
-------------	--	------------	-----------	-----

与原收入准则相比，执行新收入准则对 2020 年度财务报表相关项目的影响如下（增加/（减少））：

受影响的资产负债表项目	对 2020 年 12 月 31 日余额的影响金额	
	合并	母公司
合同负债	4,819,109.28	无影响
预收款项	-4,819,109.28	无影响

(2) 执行《企业会计准则解释第 13 号》

财政部于 2019 年 12 月 10 日发布了《企业会计准则解释第 13 号》（财会〔2019〕21 号，以下简称“解释第 13 号”），自 2020 年 1 月 1 日起施行，不要求追溯调整。

①关联方的认定

解释第 13 号明确了以下情形构成关联方：企业与其所属企业集团的其他成员单位（包括母公司和子公司）的合营企业或联营企业；企业的合营企业与企业的其他合营企业或联营企业。此外，解释第 13 号也明确了仅仅同受一方重大影响的两方或两方以上的企业不构成关联方，并补充说明了联营企业包括联营企业及其子公司，合营企业包括合营企业及其子公司。

②业务的定义

解释第 13 号完善了业务构成的三个要素，细化了构成业务的判断条件，同时引入“集中度测试”选择，以在一定程度上简化非同一控制下取得组合是否构成业务的判断等问题。

本公司自 2020 年 1 月 1 日起执行解释第 13 号，比较财务报表不做调整，执行解释第 13 号未对本公司财务状况和经营成果产生重大影响。

(3) 执行《碳排放权交易有关会计处理暂行规定》

财政部于 2019 年 12 月 16 日发布了《碳排放权交易有关会计处理暂行规定》（财会〔2019〕22 号），适用于按照《碳排放权交易管理暂行办法》等有关规定开展碳排放权交易业务的重点排放单位中的相关企业（以下简称重点排放企业）。该规定自 2020 年 1 月 1 日起施行，重点排放企业应当采用未来适用法应用该规定。

本公司不存在上述情况。

(4) 执行《新冠肺炎疫情相关租金减让会计处理规定》

财政部于 2020 年 6 月 19 日发布了《新冠肺炎疫情相关租金减让会计处理规定》（财会〔2020〕10 号），自 2020 年 6 月 19 日起施行，允许企业对 2020 年 1 月 1 日至该规定施行日之间发生的相关租金减让进行调整。按照该规定，对于满足条件的由新冠肺炎疫情直接引发的租金减免、延期支付租金等租金减让，企业可以选择采用简化方法进行会计处理。

本公司不存在上述情况。

2. 其他非流动资产 2020 年 12 月 31 日余额 70,320.34 元，较 2019 年 12 月 31 日余额 70,320.34 元增加 0.00%，增加原因是执行新收入准则，将原计入预收款项的合同负债重分类至其他非流动资产所致。2020 年 12 月 31 日余额 70,320.34 元，较 2019 年 12 月 31 日余额 70,320.34 元增加 0.00%，增加原因是执行新收入准则，将原计入预收款项的合同负债重分类至其他非流动资产所致。

(2) 报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况说明

适用 不适用

公司报告期无重大会计差错更正需追溯重述的情况。

(3) 与上年度财务报告相比，合并报表范围发生变化的情况说明

√ 适用 □ 不适用

报告期内，本公司合并财务报表范围内子公司如下：

子公司名称
惠州市源科机械制造有限公司
南昌市焕达金悦科技有限公司
深圳市科信智网技术有限公司
深圳市君科股权投资管理有限公司
Fi-Systems Oy
科信国际（香港）有限公司
广东科信网络技术有限公司
深圳市科信通信技术服务有限公司

与上年相比，本期新增合并单位为广东科信网络技术有限公司和深圳市科信通信技术服务有限公司。

法定代表人签名： 陈登志
深圳市科信通信技术股份有限公司
2021年4月22日